OFFRE D'EMPLOI

Business Developer Representative (H/F)

À PROPOS

WETRUF est une entreprise innovante spécialiste du domaine de la truffe et de la trufficulture, directement issue de la Recherche Agronomique.

Fondée en 2019 par Flora Todesco et Claude Murat, et résultante de plus de 20 années d'expérience dans le domaine, elle est aujourd'hui composée d'une équipe pluridisciplinaire mêlant Biologie et Biotechnologie des champignons, Agronomie mais aussi Génie des Matériaux.

La trufficulture ? Oui c'est une vraie culture !

Au croisement des notions scientifiques et techniques, notre principale activité aujourd'hui est l'accompagnement des trufficulteurs et néo-planteurs dans leur projet de trufficulture via une offre alliant produits technologiques et prestations de Formation, Conseil & Expertise.

En pleine croissance, nous souhaitons renforcer notre équipe par le recrutement d'un collaborateur chargé du développement commercial de l'entreprise.

Notre public cible de prospection : les **agriculteurs**, qui représentent un **levier important** du **développement** de la **trufficulture**, proposée comme **diversification** de **culture** à **fort potentiel agro-écologique et économique.**

POSTE ET MISSIONS

En tant que ***Business Developer Representative***, vous serez en charge du développement de l'entreprise sur ce nouveau marché par identification de nouveaux prospects.

Vous serez sous la responsabilité directe de **Flora Todesco**, dirigeante et représentante de la société, avec qui vous collaborerez étroitement dans vos missions.

Vos principales missions seront de :

- mettre en place et appliquer la **stratégie de prospection** interne
- réaliser les **campagnes de prospection** : cold mailing, téléprospection
- entretenir et alimenter les **bases de données** clients et de prospection

Votre évolution dans ce poste vous amènera à participer à :

- élaborer les **plans d'accompagnement de la clientèle** : étude des besoins, traduction, établissement des devis
- entretenir la **relation client**
- mettre en place des **partenariats** commerciaux stratégiques pour la distribution des solutions - en **France** et à **l'international**

Le poste est proposé en **Contrat à Durée Indéterminée** (**CDI**).

Le **salaire brut annuel** sera compris entre 30 000 et 40 000 €, selon le profil et l'expérience du candidat. Une part variable sera définie sur objectifs.

Le poste est basé 5 rue Jacques Villermaux à **Nancy (54)**.
Des déplacements occasionnels peuvent avoir lieu, en France voire à l'étranger.
Le télé-travail est proposé dans la limite de 1 à 2 jours par semaine.

La prise de poste peut s'effectuer dès le mois d'octobre 2023.

PROFIL ET COMPÉTENCES RECHERCHÉS

Le profil recherché est celui d'un(e) **diplômé(e) d'école de commerce** et/ou présentant une **expérience professionnelle** et des **compétences** inhérentes au domaine de la **vente** et de la **prospection**.
L'expérience ou la connaissance du **domaine agricole** serait appréciée, à minima une sensibilité personnelle pour le secteur.

Vous devez impérativement être capable **d'adaptation** et montrer un **fort intérêt** pour notre activité, en vue de vous **familiariser rapidement** et **efficacement** avec notre **filière très spécifique**, notre offre et notre marché qui en découlent.

Vous devez savoir **communiquer** avec l'équipe et votre responsable, et **restituer** votre travail et vos besoins avec efficacité. Vous aurez notamment conscience d'intégrer une **start-up** évoluant par phase, ce qui fera appel à votre **flexibilité**.

De manière plus générale, vous devez vous sentir en accord avec les valeurs portées par WETRUF, que ce soit en interne ou au contact de la clientèle, à savoir : **collaboration**, **transparence** et **pragmatisme**.
En ce sens, une **grande rigueur** ainsi qu'un **esprit d'équipe** et **organisationnel** seront essentiels.

Des compétences en **langues étrangères** seront fortement appréciées.
(anglais niveau B1 minimum ; notions ou maitrise de l'italien/espagnol serait un plus).

Prêt(e) à rejoindre une start-up dynamique et innovante ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation à **contact@wetruf.com**

WETRUF - 2 avenue de la Forêt de Haye 54500 Vandoeuvre-lès-Nancy -
S.A.S. au capital social de 50.000€ - SIREN 878262526 R.C.S. NANCY